

Innovation et partenariat: un levier économique incontournable



par
Marc Paiement, président Auvents Multiples
Jocelyn Perron, vice- prés. Les Volets Josuma inc

Les Volets Josuma inc.

- Nouvelle entreprise
- Nouveau produit
- Marché existant
- Marché émergent (énergie, climat, protection, insonorisation, esthétique)
- Brevet-exportation
- 97% aluminium
- 5ième année d'existence
- 3ième année d'opération

Triple défi

- Innover (simple)
- Produire (difficile)
- Vendre (très difficile)



Vendre

Sortir de l'isolement

Mise en marché (diffusion):

Publicité	\$
+ Agences	\$
+ Expositions	\$
+ Mission commerciale	\$
+ Imprévus	\$

= Coût \$ et
Tâche énorme



PROBLÈME

(Coût et tâche)

\$\$\$ Vendre \$\$\$

Diffuser le produit (problème)

ou

diffuser le problème (solution)

Compétiteurs identifiés (plan d'affaires 2002):

No 1 Manufacturier de fenêtres

Volets = diminution des ventes de fenêtres

No 2 Manufacturier d'auvents

Partenariat

?? ? Compromis ? ? ?

Partenariat :

Relation dans laquelle au moins deux parties qui ont des objectifs compatibles s'entendent pour faire quelque chose ensemble dans une relation qui leur procure des avantages communs et qui leur permet de faire ensemble des choses qu'ils ne peuvent faire seul.

Partenariat

Josuma

- Peur de perte de contrôle
- Peur de perte de technologie brevetée
- Changement au plan de commercialisation



Auvents Multiples

- Bonne communication
- Confiance
- Intégrité
- Conditions satisfaisantes mutuelles
- En plein expansion
- Distributeur de volets verticaux (TALIUS)
- le plus gros fabricant en Amérique du Nord
- visionnaire

Partenariat
?? compromis ??

NON !

Avantages du partenariat

- Débouchés commerciaux autrement inaccessibles a une entreprise individuelle
- Vision stratégique à long terme
- Produits et service complémentaires
- Hausse des possibilités de profit
- Accès aux marchés internationaux
- Amélioration de la façon de faire
- Réduction ou élimination de coûts et d'activités existantes
- Amélioration de la qualité des produits

« Ce qui a le plus modifié la façon de faire des affaires est la montée en flèche des relations fondées sur le partenariat. »

Peter Drucker

Spécialiste renommé en gestion

A photograph of a white, two-story house with a red door and black shutters, set in a snowy winter scene. Two large, bare trees stand in the foreground, framing the house. The roof is covered in snow, and the ground is also blanketed in white. The house has a small porch with a black metal railing leading to the red door. There are two dormer windows on the second floor and two windows on the first floor, all with black shutters. A small house number '2014' is visible on the wall to the left of the door. The sky is clear and blue.

Questions ? ? ?

4 7:06PM

MERCI

Les volets Josuma inc.

